



## Кризис лезет под матрац

Чуть более 5% жителей Тверской области имеют начки. И они начинают их уже проедать

В январе-феврале 2014 года произошел всплеск оборота розницы до 4,1% в годовом выражении, отмечают в своем социально-экономическом мониторинге эксперты Министерства экономического развития РФ. При этом сбережения россиян сократились на 57 млрд рублей, хотя год назад они увеличились аж на 183 млрд рублей. Причина тому, как и следовало ожидать, рост цен и девальвация рубля, который в первые два месяца года упал на 7% по отношению к доллару и евро. Февральский скачок цен на продукты стал максимальным за полтора года. В условиях ослабления национальной валюты люди чувствуют, что лучше потратить деньги сейчас, а не ждать, когда цены на товары вырастут еще больше.

Впрочем, сбережения у наших граждан имеются. По результатам опроса Всероссийского центра изучения общественного мнения, заначки есть у трети россиян. Большинство, однако, живут от зарплаты до зарплаты — им просто нечего копить. В Верхневолжье ситуация куда печальнее: по данным Тверьстата, лишь 5,3% жителей региона имеют накопления.

Ограниченное количество «запасливых» людей компенсируется объемами накоплений. Так, согласно исследованиям Высшей школы экономики, за последние 4 года сбережения россиян удвоились, а вклады в банках и вовсе выросли в 2,4 раза. Впрочем, в начале года банки все же потеряли средства — только за февраль граждане «недонесли» 170 млрд рублей, а в марте вклады физлиц снизились на 2%. Но ситуация во многом усугубилась из-за растущего недоверия к банкам.

Однако банковские кредиты остаются популярными. В прошлом году россияне заняли у банков огромные деньги — почти 7,5 трлн рублей. Рост кредитных

портфелей демонстрируют и тверские отделения ведущих банков России. К примеру, в Сбербанке он увеличился на 33%. Только кредиты в основном берут не самые обеспеченные граждане, и они не делают их богаче...

Как уже писал наш еженедельник, почти каждый десятый житель Тверской области находится за чертой бедности. При этом, правда, многие имеют недорогие телефоны, бытовую технику и даже автомобили, приобретенные, конечно, в кредит. Расплачиваются за все это «богатство» люди несвоевременно, некоторые и вовсе не считают нужным этого делать. В итоге просроченная задолженность жителей региона перед банками увеличилась по сравнению с предыдущим годом на 25% и составила 3 млрд рублей.



**Экономисты Всемирного банка доказали, что самым значимым для поддержания устойчивого уровня потребления в РФ является не уровень доходов или господдержки, а уровень занятости. В среднем по стране показатель безработицы третий месяц подряд держится в пределах 5,6%, в Верхневолжье он немного ниже — 5,4%. Но все равно это самый высокий уровень безработицы в ЦФО.**

Специалисты Минэкономразвития в ближайшем будущем не прогнозируют роста сбережений, но и снижения потребления тоже не прогнозируют. Кстати, экономисты Всемирного банка доказали, что самым значимым для поддержания устойчивого уровня потребления в РФ является не уровень доходов или господдержки, а уровень занятости. В среднем по стране показатель безработицы третий месяц подряд держится в пределах 5,6%, в Верхневолжье он немного ниже — 5,4%. Но все равно это самый высокий уровень безработицы в Центральном федеральном округе.

Рост потребления, который наблюдается сегодня, очень напоминает ситуацию 2008 года, когда население поддерживало желаемый уровень жизни за счет сбережений. Но беда в том, что сейчас россияне больше закредитованы, чем 5 лет назад. Этот факт не позволяет наращивать потребление в долг при угасающей динамике доходов, которые в январе-феврале сократились на 0,3% против роста на 3,6% в 2013 году, считают эксперты. И делают вывод: люди проедают сбережения, и это первый предвестник кризиса.

Ирина ТЮРИНА

## Тверское — значит выгодное

За последний месяц государство неоднократно подчеркивало свою заинтересованность в развитии внутреннего промышленного потенциала страны. Мы решили провести ревизию состояния тверской промышленности. О достижениях и проблемах компаний областной столицы мы побеседовали с главой Совета руководителей промышленных предприятий Твери, директором ООО «Тагро» Николаем ПАШУЕВЫМ

дается на выполнение задачи, тем больше шансов на то, что она действительно будет решена.

**— В этом году вашему совету исполнится четыре года. За это время он стал реальной силой, которая сумела наладить диалог с властью и, как следствие, решить отдельные проблемы промышленников. Расскажите, пожалуйста, об основных успехах вашей организации.**

— В самом начале работы совета был сделан вывод о том, что мы должны иметь своих представителей в структурах власти, дабы активно влиять на все процессы, важные для бизнеса. Эта задача при активной поддержке руководства города выполнена успешно. Пять членов совета являются депутатами городской Думы, а Александр Корзин стал мэром Твери. По нашей инициативе губернатор региона Андрей Шевелев нашел возможность организации в областном правительстве министерства промышленности и информационных технологий. Промышленность региона дает более 30% налоговых поступлений в бюджет, но долгое время не имела структуры, которая осуществляла бы стратегическое планирование и контроль ее развития.

На совете мы часто проводим встречи с руководителями различных государственных структур, связанных непосредственно с деятельностью промышленных предприятий. Это руководители органов государственной власти, различных контролирующих организаций, структур всевозможного обеспечения. Такие встречи дают возможность руководителям предприятий лично познакомиться с представителями властных структур и в дальнейшем более грамотно организовывать свое взаимодействие с ними.

Сейчас мы в совете проводим работу по составлению перечня законов и нормативных актов, которые не приносят пользы, а только мешают бизнесу жить и развиваться. Итоги проделанной работы мы планируем обсудить с городскими и областными властями, а также с руководителями контролирующих органов Верхневолжья. Кстати, по инициативе минэкономразвития Тверской области скоро появится комиссия, которая будет оценивать эффективность принимаемых подза-

**— В марте правительство Тверской области представило проект концепции промышленного развития региона до 2020 года, который готовился почти три года. Николай Юрьевич, как вы оцениваете этот документ?**

— На мой взгляд, он уже хорош тем, что появился. В нем сказано, что регион будет развиваться, а также прописаны основные направления движения вперед. Все этапы развития промышленности будут подробно отражены в программе реализации концепции, разработкой которой совсем скоро займется специальная комиссия. Но если честно, я ко всем документам подобного рода отношусь с некоторым скептицизмом. В современном мире очень трудно что-то спрогнозировать на долгосрочную перспективу, учитывая точку зрения всех заинтересованных сторон.

Опыт изучения подобных документов показывает, что в них просматривается общая тенденция — все главные действия по реализации масштабных планов переносятся на отдаленную перспективу.

За примером далеко ходить не надо: еще Никита Сергеевич нам обещал коммунизм в 1980 году. Я помню, как наши учителя в школе говорили нам, что мы будем жить при коммунизме. Где этот «вождь» и где его коммунизм? Или обещание Горбачева об отдельной квартире каждому?..

А вот совсем недавно Общественная палата нашего города обсуждала стратегию развития города до 2030 года. Я высказал по поводу этого документа такое мнение, что на подведении итогов его реализации никто из разработчиков присутствовать не сможет. Как руководитель со стажем, знаю точно — чем меньше времени



конных актов на уровне государственной власти области. Это очень здорово.

В настоящее время мы проводим работу по совершенствованию нашей деятельности и создаем отделения в городских районах. Нужно отметить, что эта работа проводится при активном участии руководства города и области, что нас не может не обнадеживать. Ведь одной из главных задач деятельности совета является организация системы здорового взаимодействия бизнеса и власти, что в современных условиях крайне актуально.

— Ваш совет уже несколько лет вынашивает идею создания системы аутсорсинга между предприятиями Твери, выстраивания качественно новых кооперационных связей, что в последствии позволит сократить издержки и повысить эффективность. Как продвигается работа в этом направлении?

— Скорее всего, первых успехов нам удастся достичь в Московском районе, где совсем рядом находятся три промышленные зоны: «Искож», «Химволокно» и «Лазурная». Мы хотим проработать вопрос объединения отдельных служб обеспечения (кадровые, юридические службы, энергетические отделы предприятий которые в них работают) в самостоятельные предприятия по типу того, как это работает в развитых странах. Сейчас думаем о том, какой способ лучше всего выбрать для реализации этой идеи. Самый простой путь — создать управляющую компанию, но кто-то должен дать гарантии того, что она будет успешно работать. Возможно, будет создано частно-государственное партнерство. Правительство Тверской области выступит гарантом надежности предприятия, а бизнес создаст механизмы реализации идеи.

Еще одно направление нашей работы — совместное использование оборудования. Я считаю, что техника, которая имеется у предприятий города, должна ра-

ботать на все 100%. Зачем мне покупать новый токарный станок, если он есть у соседа, но не загружен полностью?

Отдельная и очень сложная тема — переход к инновационной системе экономики.

— Еще в прошлом году члены вашего совета предлагали создать некоммерческое партнерство, которое при содействии правительства Тверской области смогло бы вести успешные переговоры с торговыми сетями, которые сейчас крайне неохотно берут продукцию местных производителей. Но в декабре без участия вашего совета было создано НП «Тверской продукт», которое взяло на себя эту миссию. Удалось ли вам наладить сотрудничество с этим партнерством?

— В течение всего прошлого года мы на совете вместе с администрацией города обсуждали вопрос продвижения продукции местных товаропроизводителей. Многие предприятия уже выразили готовность работать в составе этой структуры. Велись переговоры и с правительством региона. На мой взгляд, НП «Тверской продукт» было создано немного кулуарно и поспешно, что нанесло вред общему делу. Мы предложили вновь созданному НП свои наработки, но его руководство пока на контакт с нами не идет.

Я ни в коем случае не буду давать каких-то советов, но хочу спросить: «Может быть, НП «Тверской продукт» неправильно выстроило свою работу? Осознает ли его руководство масштаб тех задач, за выполнение которых взялось?» Многие считают, что поддержка местного товаропроизводителя ограничивается работой с сетями, но это только одно из направлений. И необходимо не просто попросить ритейлеров освободить полки для наших товаров, а доказать им, что с нами работать выгоднее, чем с другими производителями. Наша задача — произвести качественный товар по низкой цене, тогда, может быть, мы

даже потесним на полках магазинов китайскую продукцию.

Помощь нужна и промышленным предприятиям региона. Многие тверские производители сегодня находятся не в лучшей экономической ситуации. Правительство региона могло бы помочь нам самыми разными способами, в том числе продвижением наших товаров на федеральном уровне. Но для этого нужен четкий запрос со стороны бизнеса и промышленников региона, который, я уверен, областная власть услышит. Необходимо четко спланировать многоплановую работу по продвижению продукции местных товаропроизводителей, тогда она непременно даст результат.

— Многие эксперты считают, что крымские события станут драйвером перемен в экономике страны, которая сейчас слишком зависима от импорта. Изменения могут произойти не только на федеральном, но и на региональном уровне. Так, президент Владимир Путин недавно заявил, что субъекты России должны быть самодостаточны экономически. Какие перемены могут произойти в самое ближайшее время?

— В России, на мой взгляд, недостаточное внимание уделяется реальному сектору экономики. Нефтяная игла не просто «наше все». Ради нее «прогибается» вся страна. Приведу простой пример. Осенью 2009 года принят Федеральный закон №261 «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ». В его рамках каждое предприятие должно быть обследовано на энергоэффективность. С одной стороны, все нормально, но если вдуматься, то между строк можно прочитать открытый послыл — «электроэнергия не для вас». Что значит требование экономить энергию, если я за нее плачу 100%? А если мне это нужно и мое потребление не превышает заявленного и согла-

сованного объема? Разве это нормально? Объяснить такое требование можно только тем, что кому-то выгоднее отдавать энергию за доллары и евро, а наш родной рубль поставщику не интересен. При таком подходе мы не сможем конкурировать с нашими западными коллегами, интересы которых очень мощно лоббируются в нашей стране. Пора нам вместе организовывать и отечественную систему лоббирования интересов российских производителей. Для начала хотя бы на внутреннем рынке.

Я рад, что в связи с крымскими событиями многие осознали, что необходимо поддерживать отечественного производителя, выстраивать более справедливую налоговую и межбюджетную системы взаимоотношений.

Сейчас многие полномочия передаются с федерального на региональный уровень, в том числе здравоохранение и образование. Некоторые эксперты полагают, что это плохо, но я с ними категорически не согласен и считаю, что энергетические компании, контролирующие органы и множество других структур, также должны переходить под контроль областной власти. Тот же Ростехнадзор обязан действовать в интересах местной промышленности, исходя из ее специфики и особенностей, а не просто собирать штрафы.

Возможно, со временем стоит изменить и налоговую систему, оставив больше денег в регионах. Вы знаете, как сейчас проходят отчеты об исполнении бюджета Твери и области?

В основном чиновники говорят о том, как распределили деньги на выполнение различных программ. Сейчас они заинтересованы в получении дотаций из федерального бюджета, а не в поддержке местных производителей. На отчете по исполнению бюджета Твери за 2012 год я во время своего выступления задал всем присутствовавшим один вопрос: «Каким должен быть бюджет Твери, чтобы качественно выполнялись все программы, чтобы город развивался? Кто-нибудь подсчитал?» Ответа на этот вопрос я не получил.

Я глубоко убежден, что если мы будем знать, сколько нам нужно для хорошей жизни, то начнется принципиально другая работа. Власть будет заинтересована в развитии местного бизнеса. К сожалению, у города и региона не всегда хватает необходимых полномочий, но я верю в то, что ситуация, как и подход к работе, скоро изменится. Владимир Путин задает очень правильное направление.

— В начале этого года с серьезными экономическими трудностями столкнулись сразу четыре предприятия региона — Тверской вагоностроительный завод, спировский стекольный завод «Индустрия», Савеловский машиностроительный завод в Кимрах и Конаковский осетровый завод. Эксперты предостерегают сложной год для экономики России и ее регионов. Как вы оцениваете перспективы нашей промышленности? Есть ли способ минимизировать потери?

— В ближайшее время с проблемами могут столкнуться многие предприятия России и Тверской области. Бизнес и промышленность страны находятся в таком состоянии, что любая помощь со стороны государства окажет очень положительное действие. Я рад, что на всех уровнях власти начинают осознавать необходимость перемены. Нашему совету перестраиваться не надо, достаточно усилить работу по уже имеющимся направлениям.

Надеюсь, что произойдут не только локальные, но и глобальные перемены. Например, многие до сих пор думают, что Россия вступила в ВТО, но это не так — это ВТО вступило в нашу страну. Западные производители на льготных условиях пришли в Россию, а наших производителей как не пускали, так и не пускают за рубеж. Простой пример. В прошлом году ОАО «РЖД» оставило почти все деньги на закупку подвижного состава за рубежом. Но наши скоростные поезда преодолевают расстояние от Москвы до Санкт-Петербурга всего на 20 минут медленнее, чем тот же «Сапсан». Еще один показательный пример. Тверской вагоностроительный завод уже много лет пытается реализовать свою продукцию за границей, но ему это пока не удается. Западные партнеры строят массу препон, а цель одна — Европе конкуренты не нужны.

Даже внутри нашей страны некоторые СМИ навязчиво и постоянно продвигают в сознание наших граждан, в том числе и обремененных властью, стереотипы о том, что российский продукт плох, дорог и отстал технически. Убежден, что формирование подобной пропаганды не происходит случайно и бесплатно. В такой ситуации мы, представители отечественного бизнеса, должны организовать достойную оборону, в том числе и на информационном пространстве. На нашей стороне простой принцип: «Сделал и продал за пределы государства (региона) — привлек деньги. Сделал и продал у себя в стране (в регионе) — сохранил деньги. Не сделал, а купил за рубежом (за пределами региона) — деньги потерял». Даже если отечественная продукция будет стоить, допустим, на 20% дороже, чем произведенная за границей, для нашей экономики реализация ее на внутреннем рынке будет гораздо выгоднее, чем использование более дешевой заграничной. Свой производитель заплатит налоги, выплатит своим сотрудникам зарплату, которую они, в свою очередь, потратят преимущественно на территории своей страны, сохранит рабочие места и сможет пустить средства на развитие и улучшение качества собственного продукта, составив достойную конкуренцию зарубежным производителям не только на внутреннем рынке. Сейчас сотни миллиардов рублей уходят за рубеж, развивая экономику иностранных государств. Я надеюсь, что на всех уровнях власти осознают эту простую истину. К счастью, положительные тенденции уже есть.

Андрей САБЫНИН