



В этом году профессиональный праздник предпринимателей омрачила статистика. Согласно опросам, проведенным общественной организацией «ОПОРА РОССИИ», 70% представителей бизнес-сообщества Тверской области вынуждены давать взятки чиновникам и представителям контролируемых ведомств. 5% от общей выручки предприниматели

тратят на преодоление различных административных барьеров. При этом взять кредит на развитие бизнеса могут лишь 30%. Эти цифры были озвучены председателем Тверского отделения «ОПОРЫ РОССИИ» Натальей Лабыниной на форуме по развитию малого и среднего предпринимательства, прошедшем в областной столице 25 мая. На нем представители областной власти и бизнеса обсуждали новую экономическую модель развития региона, а также насущные проблемы. В частности, предприниматели опасаются очередного повышения тарифов на электроэнергию, которое ожидается в июле. Бизнесмены возмущаются, что власти навязывают им переход на безналичную форму расчета с сотрудниками. В этом случае открывается новая статья расходов — на услуги банка. Отдельно обсуждалась проблема теневого бизнеса в регионе. К примеру, в области работает только 30% сертифицированных автосервисов, остальные прячутся в тени. Но даже в таких непростых условиях в Тверской области находятся герои, готовые расширять свой бизнес и развивать его. Истории успеха бизнесменов читайте в специальном проекте нашего еженедельника, приуроченном ко Дню российского предпринимательства

САМОЗАНЯТОСТЬ

Дело семейное

В Спировском районе есть несколько крупных предприятий, которые обеспечивают работой большую часть населения. А также здесь много инициативных и энергичных людей, готовых открыть собственный бизнес, заняться полезным для поселка делом и, возможно, тем самым трудоустроить и других людей. Предприниматель Александр КЛЕМЕНТЬЕВ — один из них

Свое предприятие Александр Валентинович открыл в декабре 2009 года в рамках долгосрочной целевой программы «Содействие занятости населения Тверской области и реализация дополнительных мероприятий, направленных на снижение напряженности на рынке труда». А предметом дея-

вых окон, но затем постепенно расширил спектр предоставляемых услуг. Сейчас он занимается капитальным и «косметическим» ремонтом любых помещений, отделочными работами, проводит электричество, устанавливает двери и окна. Услугами Клементьева пользуются жители Спировского района,

зарплатой. По их словам, Александр Валентинович погружается в дело с головой, обращая внимание на любую мелочь.

Останавливаться на достигнутом Александр Клементьев не собирается и планирует расширять свой бизнес — открыть магазин строительных материалов. Возможно, это позволит создать еще как минимум одно рабочее место.

Как признается сам предприниматель, работа приносит ему удовольствие. Среди жителей района он заслужил уважение благодаря высокому качеству и сжатым срокам выполнения ремонтных работ. Александр Валентинович надеется, что многие вспомнят его добрым словом.

Начинающий бизнесмен Александр Клементьев в Спировском районе не один — здесь трудится более 200 предпринимателей. Местными властями уже несколько лет реализуется программа поддержки малого и среднего бизнеса, создан деловой информационный центр. В рамках ДЦП «Содействие занятости населения Тверской области» с начала 2009 года по май 2012-го собственное дело открыли 57 предпринимателей, обеспечив 19 рабочих мест. Администрация района создает все условия для начинающих бизнесменов, всегда готова поддержать в реализации бизнес-планов, которые дают дополнительные места. А пример таких инициативных людей, как Александр Валентинович, наверняка поможет молодому поколению решиться создать что-то свое.

Ирина ТЮРИНА

Ни минуты покоя

Рабочий день предпринимателя Кувшиновского района только на первый взгляд не отличается от трудовых будней бизнесмена любого другого муниципалитета. На практике получается наоборот: там, где один работает по 20 часов в день, другой управляет за 10. О бизнес-планировании, тайм-менеджменте и секретах успешного дела рассказывают отец и сын ЖУКОВЫ, владеющие одним из лесоперерабатывающих предприятий Кувшиновского района

Прежде чем открыть свое дело, Владимир Жуков успел и в колхозе поработать, и страну увидеть. Долгое время он занимался грузовыми перевозками: исколесил всю Тверскую область, побывал в Подольске, Чебоксарах, Москве и других российских

то вопрос или в лесу сломается машина.

В это время работа кипит и на пилораме.

— На складе всегда должен оставаться материал, — рассказывает бизнесмен, — чтобы производство не останавливалось. Войти в такой ритм сложно, но выйти из него невозможно, — шутит Владимир Валентинович.

В 18.00 бригады возвращаются с работ в лесу. В зависимости от качества древесины принимается решение, для чего ее лучше использовать. На пилораме производят поддоны, доску для пола, вагонку, дрова для топки.

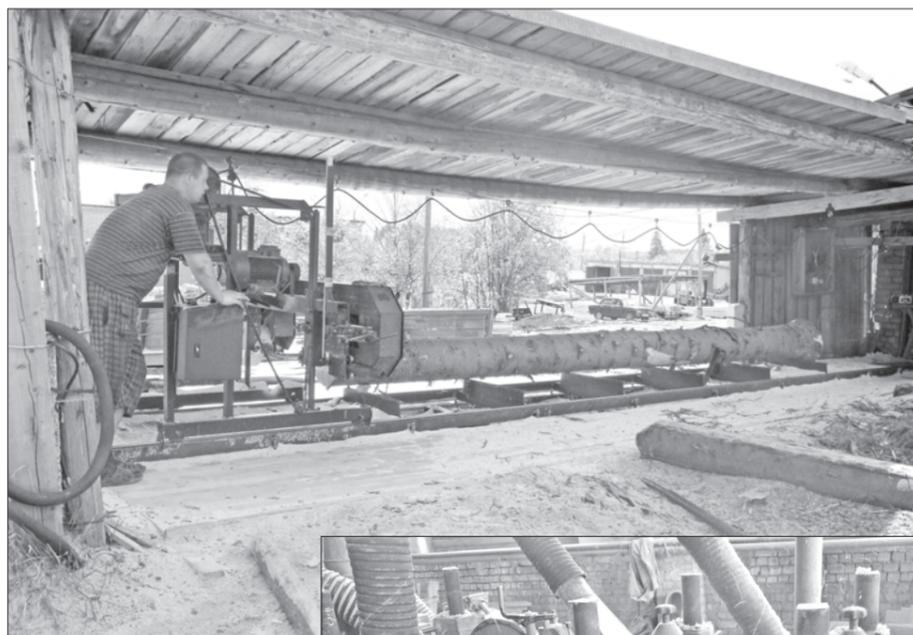
Работа с рынками сбыта также не останавливается ни на минуту. В основном эта забота лежит на Николае. Он выполняет на пило-

На 1 января 2012 года средний размер заработной платы в Кувшиновском районе составил 14217,1 рубля. Из них:

- Сельское хозяйство — 7963,7 рубля
- Обрабатывающее производство — 16883,3 рубля
- Образование — 9590,7 рубля
- Здравоохранение — 11372,4 рубля
- Сфера услуг — 8783,4 рубля

Бизнес в Кувшиновском районе

- 390 индивидуальных предпринимателей
- 1427 работников заняты в малом и среднем бизнесе
- Основная сфера деятельности — торговля



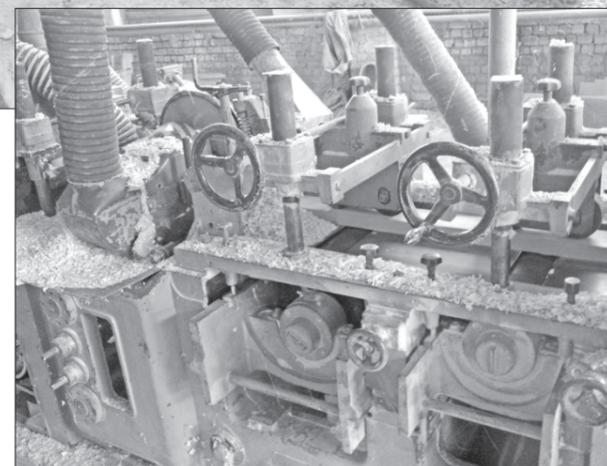
тельности он избрал давно знакомое ему дело — ремонт и строительство. Еще раньше Александр Клементьев работал электриком, возглавлял строительный цех у частных предпринимателей, а также вместе с другими членами семьи трудился в районном инженерно-техническом обществе. Поэтому в ремонтных делах он хорошо разбирался. Его сестра Елена помогла разработать бизнес-план нового предприятия, с которым Александр Валентинович принял участие в целевой программе и получил субсидию в размере 58,8 тыс. рублей. На эти деньги он купил необходимые для работы инструменты. Начинать Александр Валентинович с установки деревянных и пластико-

появились уже постоянные клиенты.

Множество домов постоянно нуждается в проведении ремонтных работ, да и профессионализм Александра Валентиновича был оценен по достоинству, поэтому все больше спировчан обращаются к нему за помощью. В результате появилась необходимость расширения предприятия. На данный момент Александр Клементьев работает уже не один — дополнительно было создано три рабочих места, на которые предприниматель взял опытных плотников и каменщиков. Среди них и его сын Валерий, а сестра Елена Валентиновна ведет бухгалтерские дела. Рабочие положительно отзываются о руководителе, довольны

городах. Как он сам признается, повидал многое, оказывался в разных ситуациях, но всегда находил выход даже из, казалось бы, безвыходного положения. Профессиональное чутье, выработанное годами, помогает и сейчас, когда Владимир Валентинович занимается собственным делом. А бизнес, надо сказать, не самый простой. Чтобы увидеть работу пилорамы изнутри, мы провели целый день вместе с Владимиром и его сыном Николаем.

Семейный бизнес кормит не только чету Жуковых, но и 30 сотрудников пилорамы. Все они собираются в 7.50 утра возле работы. В течение 5-10 минут Владимир Валентинович проводит планерку: решает, куда именно отправится та или иная бригада, ставит перед сотрудниками задачи на день. В хозяйстве имеются два лесовоза и три «уазика», работы хватает на всех. Чаще всего вместе с рабочими валить лес уезжает сам Владимир Валентинович или его сын. Но до обеда (и это закон) кто-то должен оставаться на пилораме: вдруг понадобится оперативно решить какой-



раме и обязанности менеджера, и директора по развитию, и PR-специалиста. Во многом благодаря его заслугам продукцию пилорамы скупают не только местные строительные магазины и компании, но и, например, Калужский кирпичный завод.

Но после 18.00 рабочий день не заканчивается. Как минимум до 19.30 Владимир Валентинович поможет супруге, которая работает в магазине строительных материалов. Магазин, кстати, тоже является частью семейного дела.

Бизнес Владимира Жукова можно назвать социально ответственным. Во-первых, его пилорама не закрывается в отличие от многих других даже в зимнее время, когда, казалось бы, и работы нет. Во-вторых,

когда в дровах нуждается медицинский пункт в отдаленной деревне, куда другой предприниматель ехать не станет из соображений выгоды, Владимир Жуков никогда не откажет.

Также и местная администрация, по его словам, никогда не отказывает предпринимателям в поддержке. В Кувшиновском районе действуют свои правила ведения бизнеса: коллеги по цеху всегда готовы подставить плечо товарищу в трудную минуту, даже если этот товарищ — конкурент. Взаимопомощь в семейном бизнесе Владимира Жукова не выдается под проценты. Главное для предпринимателя, по его словам, — умение в любой ситуации вести дела честно и достойно.

Марина ЕВСТРАТИЙ